

Rotary



宮崎南週報



奉仕の心を行動に

宮崎南ロータリークラブ
会長 千葉百合子

第1843回例会

2015.8.17

会長／千葉百合子 幹事／山崎栄一郎
副会長／丸山 一郎 会報／戸高 勝利
例会場／宮崎観光ホテル
ソング／四つのテスト
ロータリーの目的

会長挨拶

千葉百合子会長



今日はお願いから始めます。後で山崎幹事からも報告が有りますが、来週24日はガバナー訪問前の橋口補佐をむかえてのクラブ協議会となっております。

各委員会、委員長さんの全員の出席をお願いします。

地区大会も迫っており、女性会長は宮崎では私だけということで2730地区のロータリアンはいろいろ私共のクラブは気にしている様子。

ここで私共の奉仕の心をみてもらおうではありませんか。せめて初日だけでも全員参加といきたいものです。地区大会のゲスト卓話はジャーナリストの櫻井よし子さんと聞いています。ぜひ話を聞き今後の活動に役立てたいものです。

幹事報告

山崎栄一郎幹事



- ・9月7日(月)はガバナー公式訪問になっております。3年未満の会員・配偶者の参加もお願いします。
- ・10月17~18日 地区大会があります。多くの参加をお願いします。



ロータリー情報

●ガバナー公式訪問(Governors Official Visit)

ガバナー公式訪問は、ガバナー自身が地区内の各ロータリークラブを、個々のクラブまたは複数クラブのグループとして、以下のような目的をもって訪問するものである。

- ロータリーの重要な問題に焦点を当て関心を持たせる
- 弱体クラブ、あるいは問題を抱えたクラブに特別な関心を払う
- 奉仕活動参加へのロータリアンの意欲をかきたてる
- クラブの定款と細則が、ロータリーの組織規定を順守していることを確認する
- 顕著な貢献をした地区内ロータリアンを、ガバナー自ら表彰する

出席委員会報告

重松芳文委員長

●出席状況

本日状況	
会員数	(41) 42名
本日欠席者数	9名
本日出席者数	33名
出席率	80.49%

前々回状況	
会員数	42名
ホームクラブ出席者数	32名
メークアップ数	2名
修正出席者数	34名
修正出席率	80.95%

●前々回メークアップされた方／曾我 保会員、松下美佐子会員

ニコニコ BOX	0件 累計 21,000円	0円
----------	---------------	----

募金箱	5,150円 累計 24,451円
-----	-------------------

委員会報告

親睦委員会

川村雅宣委員長



・8月30日(日)宮崎南ロータリークラブゴルフを行います。多くの参加をお願いします。

その他

インタークト年次大会報告

大田寛子会員



8月8・9日に年次大会に参加してきました。地雷について他、を聞いて高校生達も何か感じるものがあったと思います。有意義な時間を持って良かったと思います。
ありがとうございました。

ガバナー公式訪問について 橋口正樹ガバナー補佐



ガバナー補佐の立場から公式訪問に関する連絡、いくつかの件を皆様にお伝え致します。

1. 公式訪問前のクラブ協議会が、8月24日（月）18：30より「ホテルマリックス」で開催されます。関係者の皆様のご出席をお願い致します。
2. 当クラブの公式訪問は9月7日（月）です。

17：00～17：40

会長、会長エレクト、幹事懇談会

17：50～18：20

入会3年未満の会員、女性会員、会員配偶者との懇談会

18：30～19：30

例会（配偶者も含む）

19：30～19：50

記念写真撮影

19：50～20：50

クラブフォーラム

「奉仕は力！ 活かそう例会」

3. 公式訪問は全員出席をお願い致します。止むを得ず欠席の場合は近隣クラブでのガバナー公式訪問例会へのメーキャップを必ずお願い致します。
4. 公式訪問には配偶者の方の出席をできるだけお願い致します。

本日のプログラム

会員卓話

会計・税理士業界について 湯地浩隆会員



皆様こんにちは。挨拶するのがはじめての方もいらっしゃると思いますが、会計・税理士事務所を経営いたしております湯地浩隆でございます。宮崎駅そばのキテンビル4Fに事務所があります。千葉会長のお誘いで『井の中の蛙』ではいけないと思い、5月に入会させて頂きました。初めての卓話なので業界に関する事をお話し頂きます。特に忙しいのは、12月の年末調整から始まり3月の決算5月の申告までです。別会社などを設立される場合は、3月は避けられるこ

とを望みます。

仕事上良く聞かれることは『何業がいい』と訪ねられますが、黒字率の高業種は他業種からの参入が多く競争が激しくなります。例えば国鉄もJRとなり輸送業からサービス業へと進化しました。ダーウィンの考え方です。CS（顧客満足）からES（感動満足）へと時代を先取りして行くことが大事かと考えます。

私は成功者も見ましたが、それ以上に失敗した経営者も多く見てきました。経営者以上の従業員はありません。経営者が学び、進化することが大事です。そして外部の相談者を持つことです。特に金融機関さんは大切な相談相手です。試算表を定期的に提出しておくことで、急な融資にも迅速に対応してくれるでしょう。

最近、相続税の相談が増えております。税改定で控除額が大幅に下げられました。相続時清算などメリット、デメリットがありますのでわからない時はお気軽に相談してください。最後に税務調査についてですが、税務署は当たり前にやっている分には問題ありません。わからない時は匿名で質問すると親切に答えてくれます。当社作成の税務調査事前対策と経営レターを本日用意いたしております。決してPRではありませんので参考にされてください。

ご清聴有難うございました。

**Management
Advisory
Service**

■企業理念
会員の皆様、取引相手の方々が企業の、又は一層力を貸し、
守る経営を実現することによって、経済社会の発展に貢献します。

■経営方針
過去に��かけず、未来志向型の経営を推進するため、
お客様のニーズを模倣し、進歩を続けています。

■行動指針
1. 会員の皆様をサポートしてあるために、毎回技術的の研鑽を怠りません。
2. 全社員の活動、専門家との協力により、中小企業へのサポート力を高めます。

我社は中小企業応援団